

**Проект ЗвукоФитнес**

| <b>Заинтересованная сторона</b> | <b>Условие участия в проекте (вклад)</b>  | <b>Выгода от участия</b>  | <b>Примечание</b> |
|---------------------------------|---|---|-------------------|
|                                 | Идея, продуктовая концепция, дизайн сайта, продвижение, идеологическое обеспечение, развитие проекта в формате «Школа городской жизни». Финансирование старта-апа, в т.ч. организация публичных презентаций продукта.   | Прямые выходы на клиентов для создания «Школы городской жизни». Покрытие издержек на старт-ап и продвижение продукта. Получение дохода от продажи продукта после покрытия издержек на оказание и продвижение услуг в размере 20% от чистой прибыли, включая продажи через «Школу городской жизни»   |                   |
|                                 | Оказание услуг звукофитнеса, техническое обеспечение, наполнение и ведение сайта продукта, техническая концепция вариаций продукта. Профессиональная подготовка учеников-тренеров звукофитнеса для проведения занятий в формате фитнес-центров. Финансирование старта-апа, в т.ч. проведение публичных демонстраций продукта. | Профессиональная известность и репутация в деловых кругах. Покрытие издержек на создание и продажу продукта (оказание услуг звукофитнеса). Покрытие расходов на подготовку учеников-тренеров. Получение дохода от продажи продукта после покрытия издержек на оказание и продвижение услуг в размере 20% от чистой прибыли, включая продажи через «Школу городской жизни» |                   |
|                                 | Оказание услуг звукофитнеса, техническое обеспечение, наполнение и ведение сайта продукта, техническая концепция вариаций продукта. Профессиональная подготовка учеников-тренеров звукофитнеса для проведения занятий в формате фитнес-центров. Финансирование старта-апа, в т.ч. проведение публичных демонстраций           | Профессиональная известность и репутация в деловых кругах. Покрытие издержек на создание и продажу продукта (оказание услуг звукофитнеса). Покрытие расходов на подготовку учеников-тренеров. Получение дохода от продажи продукта после покрытия издержек на оказание и продвижение услуг в размере 20% от чистой прибыли,   |                   |

|  |  |  |  |
|--|--|--|--|
|  | продукта.  | включая продажи через «Школу городской жизни»  |  |
|  | Оказание сопутствующих неотъемлемых услуг для звукофитнеса, техническое обеспечение. Продвижение и популяризация продукта.<br>Финансирование старт-апа, в т.ч. проведение публичных презентаций продукта. Продажа услуг звукофитнеса в формате индивидуальных и групповых развивающих занятий для детей. | Профессиональная известность и репутация в деловых кругах. Покрытие издержек на создание и продажу продукта (оказание услуг, сопутствующих звукофитнесу).<br>Получение дохода от продажи продукта после покрытия издержек на оказание и продвижение услуг в размере 20% от чистой прибыли, включая продажи через «Школу городской жизни» |  |
|  | Маркетинговая концепция (в т.ч. формат и рыночный имидж) продвижение, продажа продукта, развитие проекта в формате «Школа городской жизни». Ведение финансового учета и координация выполнения внешних обязательств. Финансирование старт-апа, в т.ч. организация промоакций.                            | Прямые выходы на клиентов для создания «Школы городской жизни». Покрытие издержек на старт-ап, продвижение продукта и его продажу.<br>Получение дохода от продажи продукта после покрытия издержек на оказание и продвижение услуг в размере 20% от чистой прибыли, включая продажи через «Школу городской жизни»                        |  |