

Место индустрии красоты и здоровья в социальной сфере и экономике города.

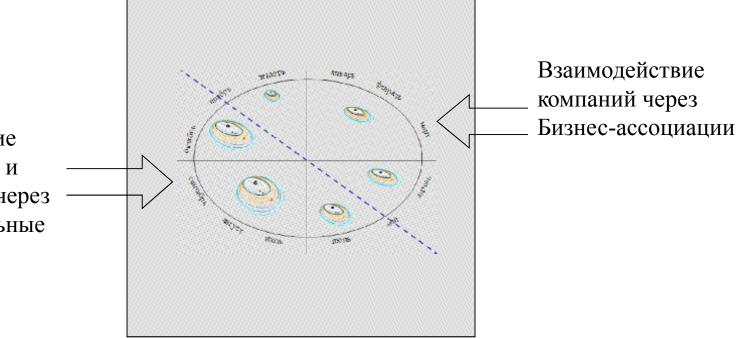
*

Общее положение с профессиональной подготовкой руководителей индустрии красоты и здоровья в Санкт-Петербурге.



Индустрия красоты и здоровья - деятельность, направленная на удовлетворение потребностей каждого конкретного человека.

Бизнес-сообщество предприятий Wellness-индустрии Санкт-Петербурга



Взаимодействие руководителей и специалистов через профессиональные сообщества



Что нам хочет предложить Запад?

Doing Business
Messyring Automotor regulations paled an accreary.

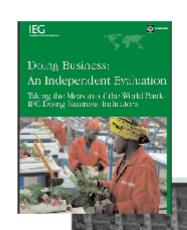
Economies Rankings:
Commiss sensities on their ease of state business from 1 – 10, with this place lesing the least. A high ranking on the order of early business with meroir the regulatory continued in conductor to the specifies of business. As the conductor to the specifies of business. As the conductor to the specifies of business. As the conductor to the specifies of business.

We have been a specified to be sufficient to the conductor to the specifies of business. As the conductor to the specifies of the s

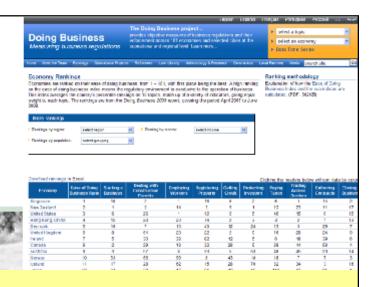
Ranking methodology Exclanation of how the East of Colog Resistant Index and the subsidiction are calculated. (FDF, SERE)

		S-INVESTIGATION	Regions 1 18 Nex Justine 2 1 United States 3 5	2 1 16 8 2 46 3 5 25 1 42 5
		1 2000	Hang Kang, Childs 6 56	20 20 A6 3 1 10 40 12 11 20 22 20 20 30 42 42 20 10 22 30
			Canada 2 2 Antiferia 8 3 Network 10 53 United 11 17	61 C0 C2 C C C C C C C C C C C C C C C C C
			Testand 12 34 Thistand 13 94 Fettand 14 18	29 17 21 12 13 69 6 66 41 120 21 28 10 5 2 28
	A PARTIE A PARTIE AND A PARTIE		Secreta 15 4	
		S CAN C		
			100000	
		1 E-0-0	4 20 B	5
				100 E
		S AND STATE		1989
	THE PARTY NAMED IN			
			1100	The same of
		The state of the s		
			AU JOSES	(30)
			C CALL	
		3		LA THE
		10000000000000000000000000000000000000		3.4 图题
1			— E 10	
			E 3	
				THE REAL PROPERTY.
11/10/19	Service of the servic	2011	100	建
A STATE OF THE PARTY OF	AND THE RESERVE AND ADDRESS OF THE PARTY OF	and the same of	COS TO THE REAL PROPERTY.	AND HERE

Women pack table grapes for export, South Africa. Photo reproduced by permission of Kip Ross/National Geographic Image Collection.



Что нам хочет предложить Запад?



Рейтинговая система Всемирного банка нацелена на защиту инвестиций запада в развивающихся странах



Women pack table grapes for export, South Africa. Photo reproduced by permission of Kip Ross/National Geographic Image Collection.



А что надо нам?

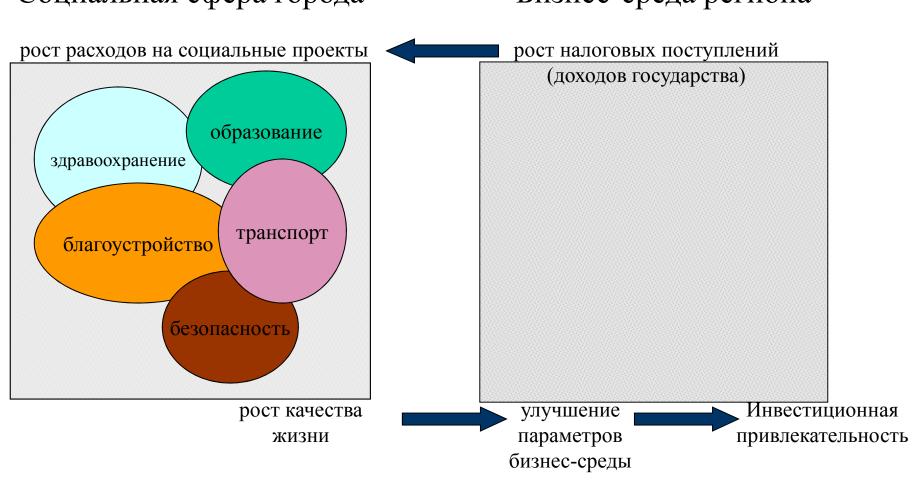


Women pack table grapes for export, South Africa. Photo reproduced by permission of Kip Ross/National Geographic Image Collection.

Нам надо развивать социальную сферу нашего города

Социальная сфера города

Бизнес-среда региона

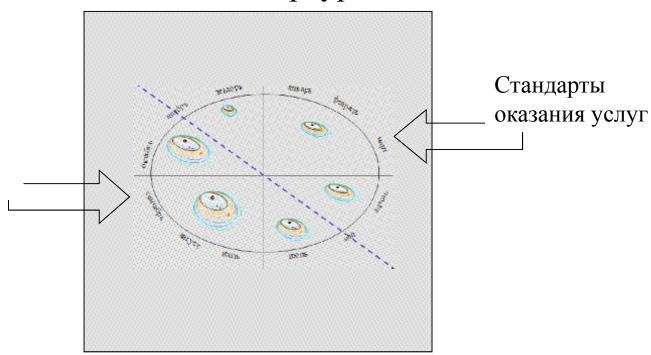




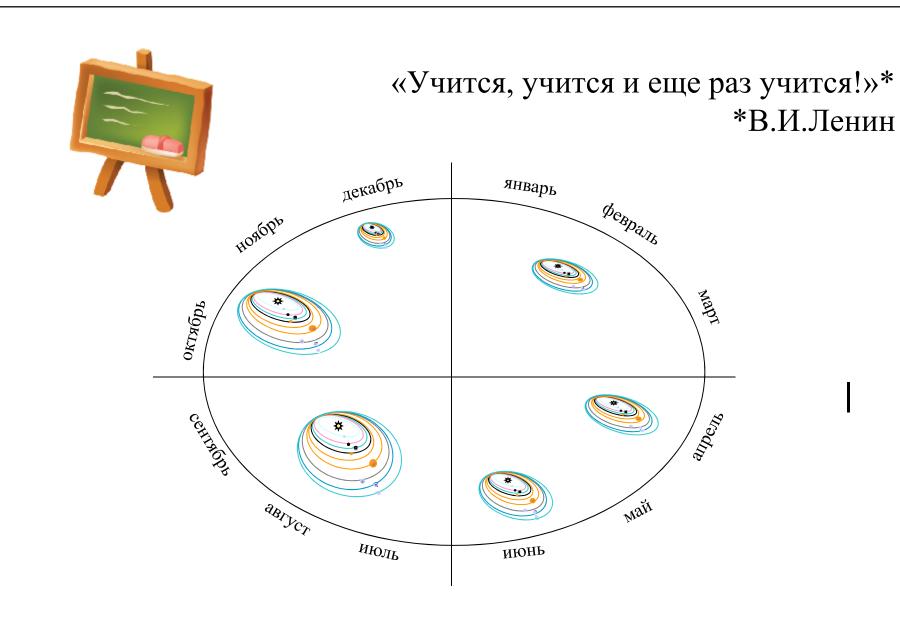
«Уметь управлять — значит уметь выбирать» *... образование»

*Ф. Пананти да Муджелло

Развитие Wellness-индустрии Санкт-Петербурга

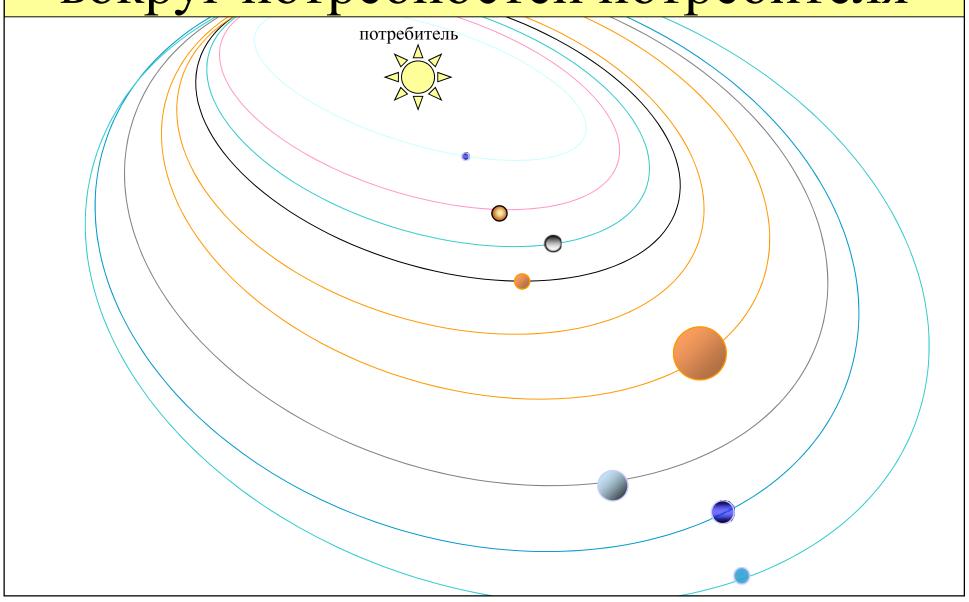


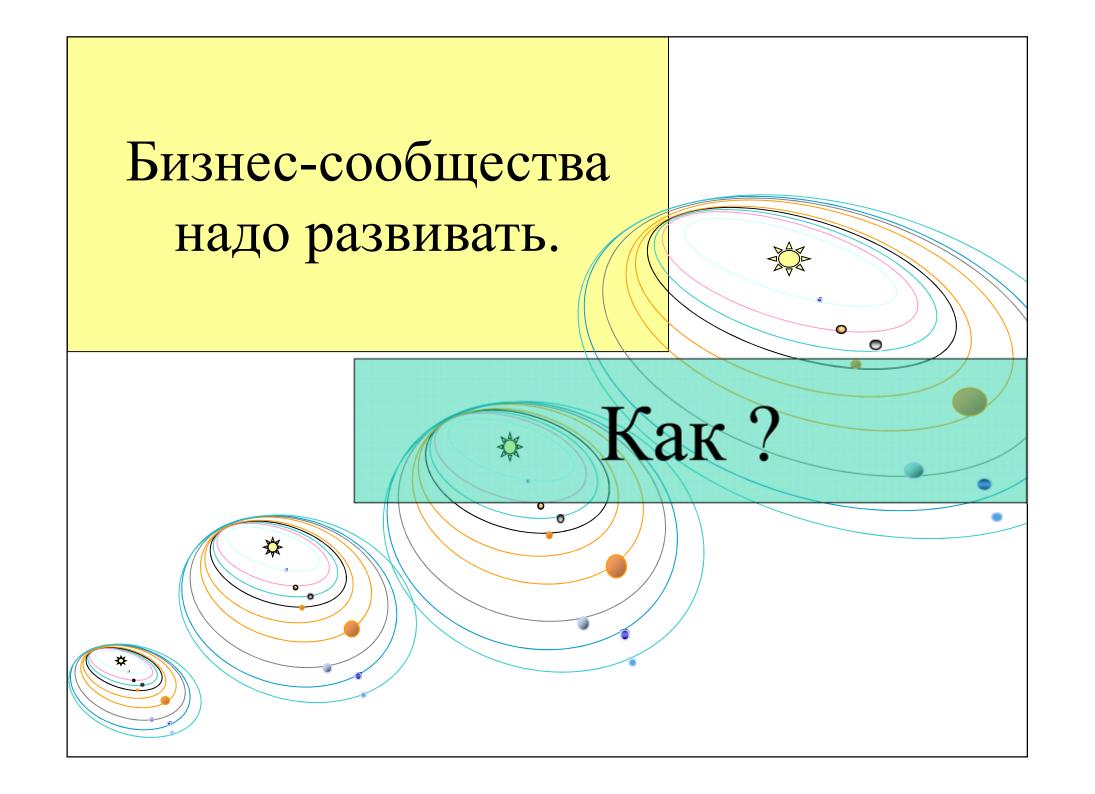
Этические нормы оказания услуг

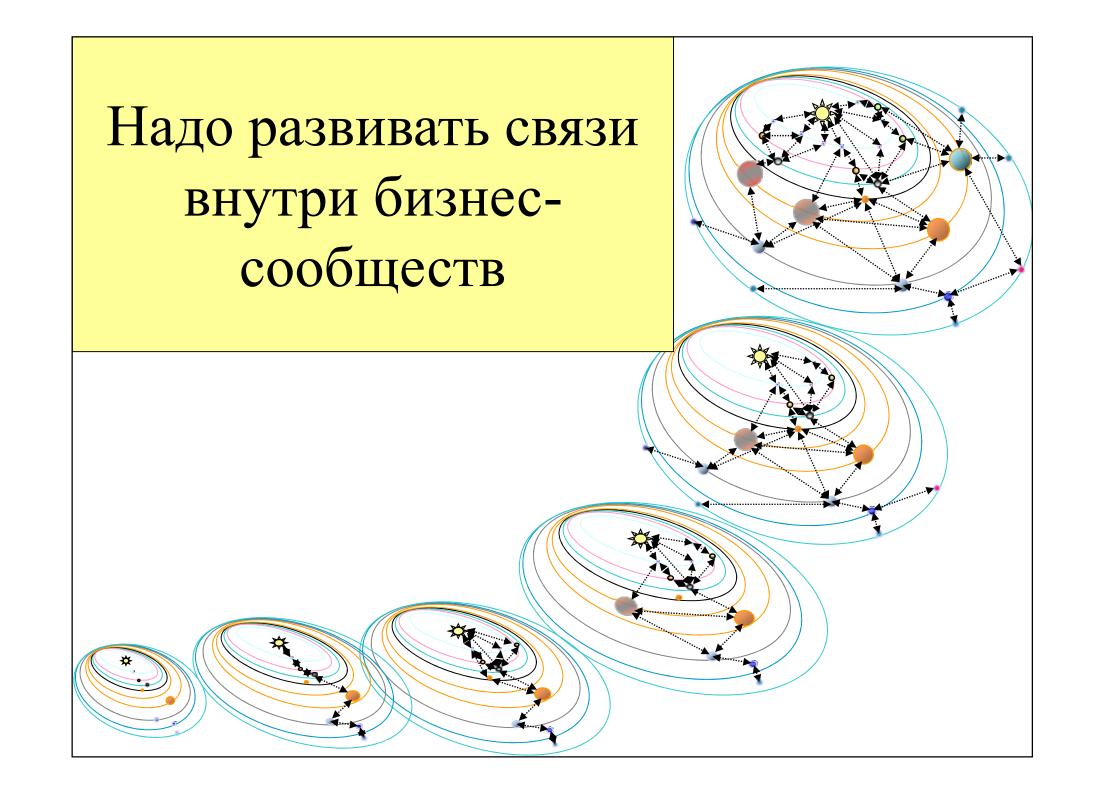


Годовой цикл развития Wellness-индустрии региона

Все бизнес-сообщества формируются вокруг потребностей потребителя







Связи в бизнес-сообществах развиваются через общественные институты

Общественные институты:

- 1. Кадровый центр
- 2. Центр стандартизации
- 3. Центр PR и рекламы (обозначение корпорации)
- 4. R&D-центр (исследования и разработки)
- 5. Центр стратегического управления (клуб)
- 6. Исполнительный орган
- 7. Центр социального продвижения (создание позитивной среды вокруг корпорации)



Современные тенденции для индустрии красоты и здоровья

- Рост профессиональных требований
- Часть развития территории
- Новая культура потребления
- Рост инвестиционной активности



СТАНДАРТНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ОБУЧЕНИЮ ВЗРОСЛЫХ (РУКОВОДИТЕЛЕЙ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ И СФЕРЫ ОБСЛУЖИВАНИЯ):

- 1. Сбалансированная нагрузка (предупреждение срывов обучения), рассчитанная на эффективное обучение необходимой продолжительности (не менее 72 часов, не менее 12 недель).
- 2. **Авторские методы обучения** позволяющие эффективно работать с группой где объединены участники разного уровня подготовки и знаний.
- 3. Ориентация не только на **профессиональные знания**, но и на **личностный рост обучающегося** (навыки лидерства, управленческие приемы и технологии, уважительная и деловая атмосфера в группе).
- 4. Современные методы управления, планирования и контроля эффективные для малого и среднего бизнеса

БУДЬТЕ ВНИМАТЕЛЬНЫ ВЫБИРАЯ МЕСТО ОБУЧЕНИЯ!!!



НЕ СООТВЕТСТВУЕТ СИСТЕМЕ ПОДГОТОВКИ РУКОВОДЯЩИХ КАДРОВ!

КРАТКОСРОЧНОЕ ОБУЧЕНИЯ РУКОВОДИТЕЛЯ

СОЗДАНИЕ ПСЕВДО-ПРОФЕССИОНАЛОВ НЕКОМПЕТЕНТНЫХ И ПО ЭТОЙ ПРИЧИНЕ ЗАВИСИМЫХ, НУЖДАЮЩИХСЯ В ПОСТОЯННЫХ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ ПЛАТНЫХ УСЛУГАХ

ПОГРУЖЕНИЕ (ЕЖЕДНЕВНЫЕ МНОГОЧАСОВЫЕ ЗАНЯТИЯ) ПО УПРАВЛЕНЧЕСКИМ И БИЗНЕС ДИСЦИПЛИНАМ

СОЗДАЕТ ПСИХОЛОГИЧЕСКУЮ ЗАВИСИМОСТЬ ОТ ТРЕНЕРА (ОРГАНИЗАЦИИ) И ИЗБЫТОЧНОЕ ДОВЕРИЕ; ПОПЫТКА СДЕЛАТЬ ВАС ЧАСТЬЮ «КОМАНДЫ» РАБОТАЮЩЕЙ НА «ОБЩЕЕ» ПРОЦВЕТАНИЕ ИЛИ ПРОСТО ЭКОНОМИЯ ВРЕМЕНИ И ЗАТРАТ

ЦЕЛЕНАПРАВЛЕННЫЕ ПРОДАЖИ (КОСМЕТИКА, ОБОРУДОВАНИЕ)

. . .

ПОПЫТКИ ЧЕРЕЗ ВАС ВЫЙТИ НА ВАШЕГО ИНВЕСТОРА (СОБСТВЕННИКА)

ЧТО БЫ ПРЕДЛОЖИТЬ ЕМУ ВЗЯТЬ ВАШ БИЗНЕС (САЛОН) В СВОЕ «ЭФФЕКТИВНОЕ» УПРАВЛЕНИЕ

ВКЛЮЧЕНИЕ В СКРЫТЫЕ «СЕТИ» БИЗНЕСОВ (САЛОНОВ)

ОЧЕНЬ «МЯГКИЙ » ЗАХОД НА ЖЕСТКОЕ РЕЙДЕРСТВО, ПЕРЕВОД САМОСТОЯТЕЛЬНОГО РУКОВОДИТЕЛЯ В РАЗРЯД СВОЕГО РАБОТНИКА , СО ВСЕМИ ПОСЛЕДСТВИЯМИ...



Современные тенденции для индустрии красоты и здоровья

Законодательство предъявляет всё более высокие требования к образовательному уровню и профессиональной компетенции руководителя любого предприятия.

После кризиса в «красивый» бизнес пошли управленцы и специалисты из смежных областей (медицина, маркетинг, сервис), т.к. ниша профессионально подготовленных специалистов свободна.

Активно заполняться ниша «элиты» консультантов и специалистов, в основном за счет людей из компаний поставщиков оборудования и косметики.

Тех, кто крайне заинтересован в повышении продаж и дополнительном заработке за счет подготовки «специалистов», постоянно нуждающихся в дальнейшей поддержке и консультировании.

Красота изнутри красота изнутри миниция допоможний Красота изнутри миниция допоможний Мейпера.















КАРТА МОТИВАЦИИ КЛИЕНТА В СФЕРЕ УСЛУГ (ВЭЛНЕСС)

РЕШЕНИЕ

Выбор и ведение определенного стиля жизни

Желание поддерживать традиции, принадлежность к определенному кругу, хобби, физическое благополучие

ЖЕЛАНИЕ

Стремление к удовольствию и релаксации

Желание повторения приятных ощущений, переживаний, состояний

Основные мотивы КЛИЕНТА Вэлнесс

НАМЕРЕНИЕ

Необходимость восстановления

Желание устранить косметические дефекты, физический дискомфорт, нервное напряжение

НАБЛЮДЕНИЕ

Поиск возможных впечатлений, развлечений, удовольствий

Желание получить новый опыт, попробовать изменить себя



КАРТА МОТИВАЦИИ КЛИЕНТА В СФЕРЕ УСЛУГ (вэлнесс)

Позволяет избегать ошибок в ходе маркетинга услуг и продуктов путем:

- разработки индивидуальных критериев успешности исходя из локации;
- проработке идеологии рекламных компаний в эмоциональной соответствии с мотивацией основного потока клиентов;
- формирования критериев результативности акций и мероприятий (ТЗ и брифы) и экономической целесообразности дисконтных программ;
- подготовке персонала к «имиджевым продажам» на всех уровнях и стадиях оказания услуг (сверхсрочное обучение стандартам компании в отношении клиентов).

Программы

профессионального образования:



Специальность: 080507.00 «МЕНЕДЖМЕНТ ОРГАНИЗАЦИИ»



wellness – услуги XXI века!

ЭТО ЦЕЛЫЙ МИР!

ЭТО БОЛЬШОЙ БИЗНЕС!

СМОТРИТЕ В БУДУЩЕЕ!

идите вперед!

Общественное признание коллектива





Спасибо за внимание

